

Los jóvenes reivindican un compromiso por la unidad y en defensa del campo

En el debate de El Norte, reflexionan sobre su labor, las ayudas, los precios y la burocracia

ANDREA
DÍEZ



VALLADOLID. Con una comunidad agrícola y ganadera cada vez más envejecida, la renovación generacional se ha convertido en elemento crucial para garantizar la supervivencia de esta actividad laboral y contribuir a la subsistencia del entorno rural. Para conseguirlo, es necesario que las acciones plasmadas en papel pasen a convertirse en medidas reales y en políticas adaptadas a las necesidades presentes y futuras.

Con este objetivo, el significado del verbo reivindicar, «reclamar o pedir a alguien con vehemencia y firmeza una cosa a la que tiene derecho y de la cual ha sido desposeído o está amenazado de serlo», tiene especial sentido para Alicia Vidal, Fernando Tejerina y Enrique Arribas. Los tres, aunque de diferentes sectores, el vino, el ovino y el vacuno, respectivamente, tienen claro que las organizaciones agrarias deberían remar en un mismo sentido para fortalecer la posición de Castilla y León, en un mercado cada vez más competitivo. En el debate organizado por El Norte de Castilla reflexionaron sobre la innovación, la fluctuación de los precios, y el papel de las organizaciones profesionales agrarias.

–La incorporación de jóvenes al sector agrario y ganadero es una de las máximas que defiende la nueva PAC, pero ¿cuáles son las principales barreras o dificultades a las que han tenido que hacer frente?

–Fernando: Como siempre, las cuestiones económicas. Aunque proponen o garantizan subvenciones, que están muy bien, al final el desembolso que tiene que hacer un agricultor o ganadero que comienza con una primera instalación es muy grande. Y si no está la familia apoyándote, es muy complicado.

–Alicia: Le sumo la burocracia y, además, en mi caso fue un poco más complicado. Cuando comencé en los 90 casi no había mujeres e ir como representante de la bodega a cualquier institución era difícil. En cuanto a la burocracia, te metes en papeles y parece que no acabas nunca. Estoy de acuerdo en que sin el apoyo de la familia sería imposible establecerte en el medio rural como una empresa.

–Enrique: Para mí, la burocracia es lo más complicado porque para cualquier cosa, por sencilla que sea, tienes que seguir un proceso a veces muy largo. Y no es tan fácil como lo pintan, te doy, te pongo... pero a la hora de la verdad hay muchas trabas.



Fernando Tejerina, Alicia Vidal y Enrique Arribas, en la Hemeroteca de El Norte de Castilla. :: G. VILLAMIL

«Creo que nos estamos desconectando cada vez más del medio rural»

–La innovación en el ámbito de la agricultura se presenta como una herramienta más de trabajo. Hay también una fuerte apuesta a nivel europeo, Alicia ¿se imagina trabajando por ejemplo con drones en las viñas?

–Alicia: No creo (sonríe), porque nosotros pensamos que hay que mirar un poco hacia atrás, a tener la viña de vaso, a coger pocos kilos pero con calidad. Lo que promociona la Unión Europea es poner espaldera, poner riego... y eso creo que ha ido en perjuicio nuestro. Nosotros seguimos cultivando la viña de mi padre que tiene 90 años, en vaso, a mano, y estamos certificados en ecológico. Otra cosa es la innovación en bodega, aunque por cierto, se vuelve a elaborar en tinaja y en depósito de cemento... En el caso de mi sector, creo que las ayudas europeas para la transformación de la plantación han acabado generando burbujas para gente que realmente no se dedica a esto.

Creo que las subvenciones deberían darse por cuidar y mantener los viñedos, por mejorar el rendimiento, por trabajar lo ecológico.

–En su caso, Fernando, junto a sus hermanas Beatriz y Verónica, fue galardonado con el premio ‘Joven Agricultor Innovador 2017’ en el Certamen Europeo de Jóvenes Agricultores

–Fernando: Lo que mejor funciona en un negocio es tener una base tradicional y después transformarlo y ver lo que demanda la sociedad. No hablamos solo de innovación tecnológica, hablamos de innovación ambiental, de adaptarnos a las nuevas políticas y de innovación social. Si queremos que la gente joven se quede en los pueblos, ¿por qué no comenzar contratando gente joven para fijar población? Pero es necesario que se modernicen las instalaciones. Nosotros estamos en un pueblo de 90 habitantes y hemos creado cinco puestos de trabajo, son

matrimonios con hijos. ¿Y eso cómo lo conseguimos?, pues adaptando los horarios para que la ganadería deje de ser algo esclavo, para que sea compatible con la vida familiar. Si diseñamos unas buenas instalaciones, con una buena tecnificación y política de empresa, podremos disfrutar todos de la ganadería y del medio rural porque creo que nos estamos desconectando cada vez más del medio rural.

–En cuanto a la PAC y su futuro presupuesto, todavía sin determinar, pendiente de la aprobación del presupuesto comunitario, ¿les preocupa que se vean recortadas a las ayudas?

–Fernando: Nosotros desde Ovino TG, intentamos que nuestra empresa sea autosuficiente y rentable. Intentamos que las subvenciones sean un método de inversión para mejorar las instalaciones y ser más competitivos. Pero la empresa tiene que funcionar por sí sola porque las sub-

«Creo que las subvenciones deberían darse por cuidar y mantener los viñedos, por mejorar el rendimiento, por trabajar lo ecológico»

venciones dentro de unos años desaparecerán

–Alicia: En mi caso, nosotros tenemos un complemento de pago verde y ecológico pero pienso que una subvención es una competencia desleal porque luego para salir al mercado todos tenemos que salir con el mismo precio. Si nos pagaran el precio justo, no harían falta subvenciones y sería todo mucho mejor.

–Entramos entonces en materia de precios. Que se paguen precios justos para asegurar la rentabilidad de las explotaciones, ¿de quién depende o quién tiene esa responsabilidad?



«En otros países solo hay una organización agraria unida y eso sería mejor para ir todos en la misma dirección»



Fernando Tejerina García

► **Fecha de nacimiento.** 9 agosto 1985, Casado.

► **Profesión.** Veterinario y gerente de la explotación Ovino TG, en Autillo de Campos (Palencia) junto a sus dos hermanas. Premio 'Joven Agricultor Innovador 2017' en el Certamen Europeo de Jóvenes Agricultores.

► **Elecciones.** «No deberían olvidarse de para qué se han creado, que es para ayudar al agricultor o el ganadero».

Alicia Vidal Soblechero

► **Fecha de nacimiento.** 10 septiembre de 1967. Casada y con dos hijos.

► **Profesión.** Directora de Bodegas Vidal-Soblechero. Empresa familiar en la que trabaja con su hermano. La Seca (Valladolid). Su apuesta por la diferenciación les llevo a conseguir el primer vino de hielo español con DO Rueda

► **Elecciones.** «Hace falta un sindicato fuerte que se una y nos defienda de verdad».

Enrique Arribas

► **Fecha de nacimiento.** 29 junio 1975. Soltero.

► **Profesión.** Ganadero de una empresa familiar con 250 vacas en ordeño. En nombre del sector ganadero, recogió el Premio al Mejor Alimento, la leche de Castilla y León, en la II edición de los Premios del Campo de El Norte de Castilla.

► **Elecciones.** «No entiendo por qué hay rencillas si todos trabajan para lo mismo. En otros países solo hay una organización agraria para defender a todos».

la gente prefiere comprar una gallina o un pollo que viva al aire libre, pero cuando ese pollo cuesta 15 euros, en el lineal del supermercado se va a la opción más económica y no se mira nada más. La sociedad está demandando una cosa que después no se ve representada en el consumo cuando van al lineal de supermercado. Creo que falta un poco de educación.

► **Alicia:** En nuestro caso apostamos por la diferenciación, con la elaboración de vinos con levadura autóctona... y abogamos por comprar productos de la tierra. Yo no vendo en Internet porque vendo a un distribuidor, un comerciante, un bar... hay una cadena a la que hay que darle también valor. Hay que fomentar el trabajo

► **El fin de las cuotas lácteas no ha acabado con la inestabilidad de los precios en este sector. Enrique, si pudiera fijar un precio justo, ¿cuál sería?**

► **Enrique:** Hombre, sinceramente si fuera a 0,40 firmaría ahora mismo. Sería un precio acorde para lo que supone este trabajo, de compromiso diario, de control de calidad y cuidado de los animales. Para poder vivir dignamente estaría muy bien. Ahora mismo se está pagando en una horquilla de 0,32-0,36. Aunque es cierto, que muchas explotaciones están por debajo de ese margen.

► **Entonces, ¿cómo podemos solucionar el problema de los precios?**

► **Fernando:** Tendría que existir un ente independiente, sin ninguna vinculación con el sector. Porque al final el árbitro debe ser alguien que no esté involucrado porque al final todos barremos para casa. Se pusieron en marcha iniciativas de industrias lácteas para intentar conocer los costes de producción, pero al final lo que querían saber es cuánto gano y si pueden pagarme a menos la leche. Lo mismo pasa en el resto de sectores.

► **Alicia:** Lo nuestro es más preocupante porque vamos a matar a la gallina de los huevos de oro, porque teníamos unas hectáreas de producción y habíamos alcanzado un punto idóneo en el pago de la uva y de repente, subvenciones. Y con ellas, los especuladores que compran 200 hectáreas y las plantan. Después nos encontramos con 900 hectáreas más de producción y como venga un buen año, no habrá ni dónde meterlas y repercutirá en el precio. Hay que regular cuánto nos hace falta producir para pagar un precio razonable.

► **Enrique:** No lo sé pero lo que está claro es que debe haber unidad. Tie-

ne más poder la industria que una OPL. Este año, por ejemplo, han venido presionando, han ido uno por uno, machacándonos de una forma que tampoco esperaba. Y se cumple el dicho de el que no tiene tiempo de dejar de trabajar no tiene tiempo de ganar dinero, porque hay gente que va con la cartera, si sale subvención de ecológico, pues ecológico si sale de avutardas, pues también.

► **Estamos en periodo electoral, el próximo 11 de febrero hay elecciones al campo. ¿Qué deberían mejorar las organizaciones agrarias?**

► **Fernando:** La lucha entre las organizaciones agrarias refleja lo que somos los españoles; al final lo que hacemos es crear bandos y en lugar de ayudarnos nos tiramos piedras unos contra otros. En cambio, si trabajásemos en el mismo sentido todo funcionaría mejor.

► **Enrique:** Cuando vas a votar es cierto que lo haces porque conoces a la persona que está ahí y con la que has hablado. Pero luego, la verdad, no entiendes cómo se pueden llevar mal porque trabajan por lo mismo. En otros países sólo hay una organización agraria unida, y eso sería mejor para ir todos en la misma dirección.

► **Alicia:** Hace falta remar en el mismo sentido. Mira en Francia, cuando se llevó vino y allí se les estaba pagando a menos abrieron cisternas. Y la Unión Europea pues dentro de unos años ya se pronunciará. Hace falta un sindicato fuerte que se una y nos defienda de verdad.

► **Los tres han continuado con un negocio familiar ¿cuál es el mejor consejo que les han dado y que pueden dar a futuras generaciones?**

► **Alicia:** A nosotros mi padre nos transmitió la pasión por la viña, el campo y la ecología. Decía que había tres plagas y una de ellas eran los vendedores de productos porque la viña, si está bien cuidada, no es necesario meterle mucho producto químico. Y ahora lo estamos viendo. Así que, fundamentalmente, nos inculcaron valores.

► **Enrique:** En mi caso, esfuerzo y tesón para hacer las cosas bien y sobre todo constancia.

► **Fernando:** Mi padre siempre nos dijo, vosotros estudiad que si esto lo he llevado sin estudios, vosotros, si algún día decidís quedaros, imaginad las cosas que podríais llegar a hacer. Y toda la razón del mundo. Ahora estamos los tres hermanos con tres carreras diferentes y aprovechamos los conocimientos de la universidad para aplicarlos a nuestro negocio.

► **Enrique:** (sonríe) Es complicado responder porque creo que la responsabilidad para que todo funcione correctamente en la cadena es compartida. La industria, el consumidor.... Es cuestión de todos. Hay que tener en cuenta al comprar

que el producto haya generado trabajo en tu tierra porque de esta forma contribuyes a que en tu comunidad se sigan manteniendo puestos de trabajo.

► **Fernando:** Yo creo que todo parte de la educación social. Si preguntas,



DISTRIBUIDOR OFICIAL Y CERTIFICADO
PARA ARTES GRÁFICAS EN CASTILLA Y LEÓN

C/ Barbecho, 29 · Valladolid 47014
Tlf.: 983 378 900 · 983 132 022
Fax: 983 380 503
informacion@dimfo.com
www.dimfo.com

NOVEDAD: NUEVA PRESA DIGITAL
KONICA MINOLTA ACCURIO PRESS C6100/6085

- Hasta 5.455 páginas por hora
- Desde 52 g/m² hasta 400 g/m²
- Hasta 400 g/m² para impresora a doble cara
- Múltiples acabados, Fusor de sobres e impresión de Banner
- Con EFI, CREO y nuestro controlador, la solución que sea más eficiente para usted
- Los costes de impresión más competitivos

IMPORTANTES DESCUENTOS
POR PLAN REMOVE

KONICA MINOLTA
Distribuidor Oficial

